



LYCÉE / APPRENTISSAGE / FORMATION CONTINUE
Nazareth

Bac pro Vente

Technicien Conseil Vente en Alimentation



OBJECTIFS

- Exercer une activité commerciale dans un espace de vente. Accueillir la clientèle et la conseiller afin de vendre une solution adaptée à ses attentes.
- Exercer une activité itinérante : promouvoir les ventes en circuit court, prospecter pour implanter des espaces de vente de produits.

CONDITIONS D'ADMISSION

- Après la 3^{ème}
- Après un CAP

DIPLOME

- Contrôle continu 50% et épreuves terminales 50%
- Baccalauréat TCVA - Diplôme de niveau 4

POURSUITE D'ETUDES

- Le BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (BTS NDRC)
- Le BTS Management Commercial Opérationnel (BTS MCO)
- BTSA Technico-commercial (TC)

CONTENU DE LA FORMATION

Enseignement général :

Français, Anglais, Histoire-Géographie, Mathématiques, Physique-Chimie, E.P.S., Biologie-Ecologie, Informatique, Éducation socio-culturelle.

Enseignement professionnel :

Gestion de l'entreprise, Gestion commerciale, Technologie du produit (Produits alimentaires, Vins et spiritueux), Sciences et Techniques professionnelles, Activités pluridisciplinaires.

Stages : 18 à 22 semaines sur 3 ans.

Possibilité de réaliser un stage de 4 mois en Europe avec un financement Erasmus+.

Boutique pédagogique, partenariat avec des producteurs locaux (ex : maraîchage Bio).

Mise en place d'actions commerciales en collaboration avec les points de vente du territoire.

